Lucre Mais Contabilidade
Seu Sucesso, Nossa Conta

Checklist gratuito · Food Service

7 vazamentos de lucro no seu negócio de alimentação

Um teste rápido para descobrir onde o dinheiro está escapando do seu restaurante, delivery, hamburgueria, pizzaria ou cafeteria, e o que fazer já nesta semana.

01 CMV sem ficha técnica

02 Preço do cardápio no chute

03 Taxas que ninguém confere

04 Conta pessoal e da empresa juntas

05 Imposto pago a mais

06 Desperdício e estoque sem controle

07 Decidir sem fluxo de caixa e DRE

Como usar este checklist

Leia cada vazamento e **marque os quadrados que descrevem o seu negócio hoje**. Seja sincero: ninguém vai ver além de você.

> No fim, some quantos quadrados você marcou e veja o que o resultado indica. Leva menos de 10 minutos.

1 Você não sabe o custo real de cada prato (CMV)

Sem ficha técnica atualizada, o custo da mercadoria vendida vira um palpite. Quando os insumos sobem, a margem some sem ninguém perceber.

- [ ] Não tenho ficha técnica de todos os itens do cardápio.
- [ ] Não atualizo o custo dos pratos quando o fornecedor reajusta.

Ação rápida: comece pelos 10 itens que mais vendem. Monte a ficha técnica com quantidade e custo de cada ingrediente.

2 O preço do cardápio foi definido "olhando o concorrente"

Preço precisa cobrir CMV, impostos, taxas, despesas fixas e ainda deixar lucro. Copiar o vizinho ignora os seus custos.

- [ ] Não sei quanto sobra, em reais, em cada venda.
- [ ] Vendo pelo mesmo preço no salão e no aplicativo de delivery.

Ação rápida: para cada item, calcule: preço − CMV − impostos − taxas. Se o resultado for baixo, revise o preço ou a receita.

3 Taxas de maquininha e de aplicativos que ninguém confere

Taxas, antecipações e repasses diferentes do contratado passam despercebidos quando ninguém concilia as vendas com o que caiu no banco.

- [ ] Não comparo as vendas do dia com o valor que entra na conta.
- [ ] Não sei qual taxa pago em cada bandeira e em cada aplicativo.

Ação rápida: pegue o extrato de uma semana e confira repasse por repasse. Divergência encontrada é dinheiro de volta.

4 Conta pessoal e conta da empresa misturadas

Pagar despesas pessoais com o caixa do negócio (ou o contrário) esconde o resultado real e dificulta saber se a empresa dá lucro.

- [ ] Tiro dinheiro do caixa quando preciso, sem valor fixo.
- [ ] Uso a mesma conta ou cartão para gastos pessoais e da empresa.

Ação rápida: defina um pró-labore mensal fixo e separe contas e cartões. O resto fica na empresa.

5 Imposto pago a mais

Regime tributário inadequado ao seu faturamento e receitas que não são separadas corretamente fazem o negócio pagar mais do que deveria. Um exemplo comum: no Simples Nacional, bebidas com tributação monofásica (como refrigerantes, águas e cervejas) precisam ter a receita segregada para não pagar PIS e Cofins em duplicidade.

- [ ] Nunca revisei se o meu regime tributário ainda é o mais vantajoso.
- [ ] Não sei se as receitas de bebidas são segregadas na apuração.

Ação rápida: peça ao seu contador a simulação do seu faturamento nos regimes possíveis e a confirmação da segregação das receitas.

6 Desperdício e estoque sem controle

Produção acima da demanda, itens vencidos e perdas sem registro saem direto do lucro, e sem controle de estoque não dá nem para medir.

- [ ] Não faço inventário com frequência.
- [ ] Não registro perdas, sobras e itens descartados.

Ação rápida: faça uma contagem semanal dos insumos mais caros e anote toda perda. Em um mês você enxerga o padrão.

7 Decisões sem fluxo de caixa e sem DRE

Faturar bem não é o mesmo que lucrar. Sem fluxo de caixa projetado e sem DRE mensal, contratar, investir ou abrir outra unidade vira aposta.

- [ ] Não sei qual foi o lucro do mês passado.
- [ ] Não sei quanto vou ter em caixa daqui a 30 dias.

Ação rápida: registre todas as entradas e saídas por categoria e feche o mês com um DRE simples: receita, custos, despesas e resultado.

Seu resultado

Conte quantos quadrados você marcou (de 0 a 14):

0 a 3	Boa base. Mantenha a rotina e revise os pontos marcados com calma.
4 a 7	Há vazamentos relevantes. Comece pelas ações rápidas dos itens 1, 2 e 3: costumam ter o retorno mais rápido.
8 ou mais	O dinheiro está escapando em várias frentes. Vale ter alguém olhando os seus números junto com você.

Quer ajuda para fechar esses vazamentos?

No **diagnóstico financeiro gratuito**, uma conversa de 45 a 60 minutos, analisamos 16 áreas da gestão do seu negócio e você sai com as 3 ações que mais aumentam o seu lucro. Sem compromisso.

Quero meu diagnóstico gratuito →

WHATSAPP
(21) 99475-8524

E-MAIL
comercial@grupolucremais.com.br

SITE
grupolucremais.com.br

Responsabilidade técnica: **Cleidiane Silva** · CRC-RJ 121362/O-6

Este material tem caráter informativo e não substitui a análise individual do seu negócio por um contador.